

— RECRUTEMENT · COMMERCIAL

Business Developer Solutions SaaS Finance

CDI

5 à 10 ans d'expérience

France entière

Rattachement : fondateurs

Fixe + variable

● L'ENTREPRISE

E-Clid est un éditeur SaaS spécialisé dans le contrôle automatisé de la comptabilité. Notre solution analyse les données comptables sur plusieurs dizaines de points de contrôle pour détecter les anomalies, sécuriser les données financières et produire des scores de confiance par cycle d'audit.

Nous adressons les cabinets d'expertise comptable, les DAF externalisés et les services financiers de PME. Fondée par une équipe issue du métier - audit, contrôle de gestion, direction financière - E-Clid est aujourd'hui opérationnel et en phase d'accélération commerciale.

● LA MISSION

En lien direct avec les fondateurs, vous êtes le moteur du développement commercial d'E-Clid sur le territoire national.

Vous développez le portefeuille clients, construisez les relations partenaires et contribuez activement à la notoriété de notre solution.

Rattachement : direct aux fondateurs · **Périmètre :**
France

01 RESPONSABILITÉS PRINCIPALES

01 Développer et animer les relations commerciales avec les cibles prioritaires : cabinets d'expertise comptable, DAF externalisés, directeurs et responsables comptables et financiers de PME.

02 Représenter E-Clid dans les événements professionnels du secteur (congrès, salons, conférences...).

03 Construire et entretenir les relations avec les partenaires stratégiques : intégrateurs de logiciels comptables, centres de gestion agréés, réseaux professionnels.

04 Piloter le cycle de vente complet : prospection, démonstration, négociation, closing.

05 Contribuer aux actions de notoriété : LinkedIn, communications sectorielles, webinaires.

06 Remonter les retours terrain pour alimenter la roadmap produit et la stratégie commerciale.

02 PROFIL RECHERCHÉ

5-10

Expérience SaaS / Finance

5 à 10 ans dans la vente de solutions logicielles aux services financiers comptabilité, gestion, ERP, fintech...).

Σ

Métier du chiffre

Une première expérience préalable en cabinet, direction financière ou audit.

◇

Autonomie

Organisation et capacité à travailler sans filet dans une structure en construction.

↗

Esprit d'entreprendre

Enthousiasme, envie d'entreprendre et goût marqué du résultat.

✦

Aisance relationnelle

À l'aise avec des interlocuteurs experts : experts-comptables, DAF, dirigeants.

⊕

Mobilité

Déplacements à prévoir sur l'ensemble du territoire français.

03 CE QUE NOUS PROPOSONS

- Intégrer un projet à fort potentiel, en phase d'accélération commerciale.
- Une équipe fondatrice métier, avec **60 ans d'expérience cumulée** dans la verticale finance.
- Une solution opérationnelle, des clients actifs et une feuille de route ambitieuse.
- Rémunération **fixe + variable attractif** selon expérience.

04 CANDIDATER



ENVOYEZ VOTRE CANDIDATURE

philippe.wallet@e-clid.io

CV + quelques lignes sur vos motivations suffisent — réponse sous 7 jours.